

het dilemma

Verkoop ik mijn gouden munten of juwelen?

De goudprijs staat historisch hoog. Een buitenkansje voor wie ergens weggestopt gouden munten ofjuwelen heeft liggen. Al hebben die vaak ook een sentimentele waarde.

Vier gouden munten, elk een jaar of honderd oud. Twee met de beeltenis van de Nederlandse koningin Wilhelmina, een met de Britse koning George Ven een met Napoleon erop. Een vriend van me kreeg ze in 2002 van zijn grootmoeder, als appeltje voor de dorst.

Dat appeltje is intussen een forse appel geworden. In de voorbije twee decennia van bankencrisissen, eurocrisis, kredietcrisis, coronacrisis en onlangs de Russische invasie in Oekraïne is de goudprijs maal zes gegaan. Waren die munten in 2002 per stuk 65 euro waard, dan tikken ze vandaag de 400 euro aan.

Het zadelt die vriend op met een dilemma. Of een hixeprobleem, zo u wilt. Zijn munten verkopen en een mooie winst opstrijken? Of ze bijhouden, in de hoop dat ze nog meer waard zullen worden? En natuurlijk ook wel omdat ze een sentimentele waarde hebben. Per slot van rekening kreeg hij ze niet van om het

even wie, maar van zijn dierbare grootmoeder.

Nimmer nooit

Het is een dilemma dat kenners bekend in de oren klinkt. 'Bij waardevolle objecten waar een persoonlijk verhaal aan kleef, omdat het bijvoorbeeld familiestukken zijn, is al dan niet verkopen altijd een moeilijke afweging', zegt antiquair Mia Roggeman, voorzitter van de Koninklijke Gilde van Vlaamse Antiquairs. Zelf heeft ze een persoonlijke verzameling kunst-

'Verkoop om een noodsituatie het hoofd te bieden of een grote investering te doen. Niet om eens goed te gaan eten'

Alexandre Convent
Goudhandelaar

objecten die ze 'nimmer nook' van de hand zou doen.

Ook Nick Vaneerdewegh, senior numisnaat (muntdeskundige) bij het Zwitserse veilinghuis Leu Numismatik, is gehecht aan zijn collectie. 'De twee allereerste antieke munten die ik kocht, zijn intrinsiek niet bijzonder waardevol, maar door de sentimentele waarde zou ik ze nog niet voor 10.000 euro van de hand doen', vertelt hij.

Al plaatst Vaneerdewegh een kanttekening: 'Die sentimentele waarde is ook niet oneindig. Mocht iemand 100.000 euro bieden, dan verandert dat de zaak meteen. Dan zou ikerveel rationeler tegen aankijken, en waarschijnlijk meteen verkopen.'

Niet op spaarboekje

Die rationele aanpak is wat meerdere ervaringsdeskundigen aanraden. 'Ik schat dat wel driekwart van het goud dat Belgen in hun bezit hebben familiestukken zijn', zegt Alexandre Convent van de Brusselse goudhandelaar Gold & Forex International. 'Heel wat goud dat klanten aan ons verkopen, was ooit van hun grootouders. Toch zien zij een reden om te verkopen.'

En de hoge goudprijs - vrijdag werd voor een gram goud net geen 60 euro neergeteld - is voor velen duidelijk een goede reden. 'Sinds begin maart, toen de goudprijs fors begon te stijgen, rinkelt onze telefoon non-stop. Klanten willen vooral weten of dit nu het moment is om te verkopen', vertelt Convent. 'Wat de prijs betreft, bestaat daarover geen twijfel. Wie nuverkoopt, doet altijd een goede zaak. Maar de vraag is of je nu per se moet verkopen wat je hebt liggen. Daarop antwoord ik altijd dat iedereen die het geld echt nodig heeft, dat zeker kan doen. Om een noodsituatie het hoofd te bieden, of om een groot project te financieren, zoals de aankoop van een woning. Maar verkoop geen goud om bij wijze van spreken

eens goed te gaan eten. Wie het geld gebruikt voor impuls-aankopen, zal zich dat later altijd beklagen. Nu goud verkopen om het geld op een spaarboekje te zetten, vind ik evenmin een goed idee. De rente is stukken lager dan de inflatie, dus cash brengt niks op.'

Is het dus niet dringend nodig, dan raadt Convent aan niet te verkopen. Zelfs niet nu de prijs zo hoog ligt. 'Goud zal altijd een goede langetermijnbelegging blijven, zeker binnen een goed gediversifieerde portefeuille.'

Videocamera

Vaneerdewegh shiit zich daarbij aan. 'Als je het geld niet meteen nodig hebt, waarom zou je dan verkopen? Als het is om iets anders te kunnen kopen, denk dan goed na. Ik herinner me een man die jaren geleden gouden munten verkocht om een videocamera aan te schaffen. Die camera is vandaag hopeloos voorbijgestreefd, terwijl die munten intussen veel meer waard zijn', zegt hij. 'En zelfs als munten je niks interesseren, dan nog is het heel mooi om binnen de familie iets waardevols te kunnen doorgeven van generatie op generatie.'

Roggeman: 'Heb je plots een financieel duwtje in de rug nodig, dan kun je die munstukken later nog altijd verkopen. Op dat moment moet je van je hart even een steen maken, het sentimentele aan de kant schuiven, en voluit denken aan de geldwaarde.'

Conclusie

De historisch hoge goudprijs biedt een mooie opportuniteit aan wie nu goud wenst te verkopen. Maar doe dat alleen om noodzakelijke uitgaven of duurdere investeringen te betalen, of in geval van acute geldnood. Heb je het geld niet echt nodig, dan kun je het goud beter bijhouden als deel van een gediversifieerde beleggingsportefeuille.

Pieter Van Maele

